

CÔNG TY TNHH MAPEI VIỆT NAM
Số: 01/TBTD

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc

Quảng Nam, Ngày 10.. tháng 10 năm 2022

THÔNG BÁO

Về việc tổ chức tuyển dụng nhân sự

Công ty TNHH Mapei Việt Nam thông báo tuyển dụng nhân viên làm việc tại văn phòng Công ty TNHH Mapei Việt Nam – Chi nhánh Hà Nội (Địa chỉ: lầu 6, tòa nhà 25T1, Hoàng Đạo Thúy, P. Trung Hoà, Q. Cầu Giấy, Hà Nội) cụ thể như sau:

1) Yêu cầu ứng viên

- Ưu tiên ứng viên tốt nghiệp Đại học Kinh tế, Hoá Silicat hoặc Vật liệu xây dựng và các ngành nghề liên quan hoặc hỗ trợ được trong lĩnh vực Vật Liệu Xây Dựng, Bê Tông và Xi măng.
- Tốt nghiệp đại học chuyên ngành quản trị kinh doanh hoặc các bạn tốt nghiệp kỹ thuật vật liệu xây dựng nhưng có đam mê kinh doanh và có khả năng giao tiếp tốt.
- Có kỹ năng bán hàng/ thương thảo với khách hàng tiềm năng.
- Biết tiếng Anh là lợi thế, sử dụng thành thạo tin học văn phòng, có thể đọc hiểu tài liệu tiếng Anh.
- Lý lịch rõ ràng, có đạo đức nghề nghiệp, chăm chỉ, sức khỏe tốt, làm việc dưới áp lực cao.
- Nhanh nhẹn, giao tiếp tốt, định hướng công việc rõ ràng, gắn bó lâu dài.

2) Các vị trí tuyển dụng và số lượng tuyển

- Nhân viên kinh doanh – mảng xây dựng công nghiệp (Technical Sales Engineer - Industrial Construction): số lượng tuyển 01 người
- Nhân viên kinh doanh – mảng xây dựng dân dụng (Technical Sales Engineer - Civil Building Construction): số lượng tuyển 01 người

3) Mô tả công việc

- Phát triển mạng lưới khách hàng đã có và khách hàng tiềm năng, hỗ trợ cho các khách hàng trong sản phẩm và giải pháp liên quan đặc biệt trong lĩnh vực sản phẩm phụ gia trong xây dựng như Vữa Ốp lát gạch đá, Các giải pháp về sàn epoxy.
- Giới thiệu và tư vấn những sản phẩm/ giải pháp phù hợp và các chương trình khuyến mãi để đáp ứng yêu cầu của khách hàng
- Xây dựng và phát triển mối quan hệ tốt với khách hàng, thương lượng các điều khoản bán hàng với khách hàng



- Thực hiện các chiến dịch kinh doanh, quảng cáo cho các sản phẩm hiện có và sản phẩm mới của công ty
- Đạt các chỉ tiêu kinh doanh hàng ngày, hàng tuần và hàng tháng được giao
- Thu hồi công nợ của khách hàng
- Làm các bảng báo cáo hàng ngày và hàng tháng.
- Thực hiện các công việc khác theo yêu cầu của Trưởng Chi Nhánh và ban giám đốc công ty

4) Quyền lợi được hưởng

- Được hưởng mức lương, thưởng hấp dẫn, phù hợp với năng lực và các chế độ phúc lợi mở rộng khác
- Hưởng các chế độ đãi ngộ theo luật lao động: Bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, bảo hiểm thất nghiệp
- Có nhiều cơ hội thăng tiến

5) Phương thức ứng tuyển

- Gửi CV đến email t.tranthithu@mapei.com.vn và Cc email: h.doan@mapei.com.vn
- Để biết thêm chi tiết, vui lòng liên hệ:

Ms. Trần Thị Thu Thủy

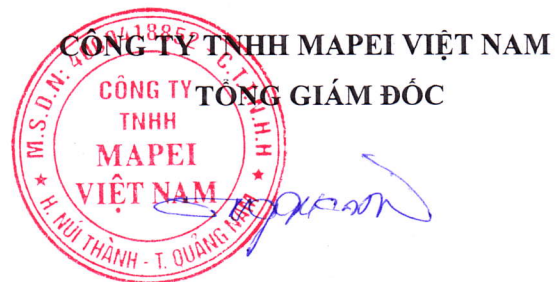
Email: t.tranthithu@mapei.com.vn

ĐT: (024) 3928 7924/6



Nơi nhận:

- BGD Công ty
- VP CN Hà Nội
- P. Marketing
- Lưu: VT



ÔNG QUAN HIN